

FÁBRICA DE Bolo

vó alzira

Realize seu sonho

*e mude de vida
sendo dono
do seu próprio negócio*



SEM TAXA DE ROYALTIES E SEM TAXA DE FRANQUIA

É ISSO MESMO?

Sim!

Como funciona?

Com retorno da taxa em produtos e nosso Sistema **GANHA↔GANHA**

Aqui na Fábrica do Bolo Vó Alzira, o Sistema Ganha-Ganha e o retorno integral do valor da taxa de franquia em produtos. Você já inicia seu negócio com estoque cheio. Nossos números mostram que essa estratégia é real e funciona:



300
lojas



70
cidades



600.000
bolos por mês

SOBRE A FÁBRICA DE BOLO VÓ ALZIRA

Tudo começou em 2008, quando a Vó Alzira, à época desempregada, fez um bolo e foi entregar no pequeno comércio de seu marido para agradá-lo. Como não o encontrou, deixou numa mercearia próxima com um amigo, mas um funcionário se enganou e colocou o bolo à venda. O sucesso foi tão grande que o dono da mercearia sugeriu que ela fizesse mais um bolo e colocasse em sua loja para venda.

Logo, Vó Alzira percebeu que poderia vender seus bolos por si só e faturar o dinheiro que precisava para ajudar nas despesas de casa, e começou a vender, primeiramente num pedaço da loja de seu marido, se tornando a loja número 1, na rua da relação, no Centro do Rio de Janeiro.

O negócio cresceu, em 2013 começou o processo de franquias e, de lá pra cá, já são 300 lojas em todas as regiões do Brasil.



*Alzira Ramos
Fundadora da marca*



Uma empresa do Grupo 

Qual é **O SEGREDO DE TODO ESSE SUCESSO?**

Já parou para se perguntar por que nossos bolos são sempre fofinhos, cheirosos e tão saborosos? Por que nossa cozinha é tão compacta, organizada e precisa de poucos colaboradores na produção?

No início do projeto, Sr. Claudio, marido da Vó Alzira, se empenhou junto com ela, para desenvolver uma fórmula que gerasse uma receita simples e descomplicada para os franqueados. Foram anos de testes, muitas fornadas perdidas, mas eles não desistiram e conseguiram. Chegaram a um pré-preparo (sem conservantes e sem química) que o franqueado só precisa acrescentar os líquidos, bater e levar ao forno, sem complicação.

É nessa **fórmula mágica** que está o segredo que faz esse bolo delicioso, que encanta a todos os clientes e que faz um negócio de tanto sucesso.

2007

Tudo começou quando Alzira sua receita de bolo de logurte para a mercearia do amigo. O bolo acabou em alguns minutos e o sucesso foi tão grande que a cada dia recebia mais encomendas.

2013

A Fábrica de Bolo saiu do modelo de loja própria para o de rede de franquias. É inaugurada a primeira franquia na cidade do Rio de Janeiro.

2020

Apesar da pandemia de COVID-19, apresentamos a resiliência do negócio e garantimos o crescimento da nossa rede através das plataformas de delivery com embalagens aderentes ao novo canal.

2022

Através de nossas políticas bem estruturadas e equipes de suporte e venda, fizemos o maior faturamento da nossa história e com maior resultado para o franqueado.

2024

Nosso plano para o futuro é continuar crescendo explorando novos canais, novos produtos e regiões. Seguindo acreditando sempre que nosso modelo de negócios não possui fronteiras.



2008

Com o aumento da produção, a solução foi transformar a pequena loja do seu marido, na Rua da Relação, no Rio de Janeiro, em Fábrica de Bolo.

2018

Fábrica de Bolo Vó Alzira se associa à Leste Investimentos para acelerar ainda mais o crescimento. Nesse ano, também inaugura a primeira filial em São Paulo.

2021

Atingimos a marca de 300 unidades com mais de 80 em São Paulo, provando o potencial nacional da nossa marca. Nesse ano também viramos holding e agregamos novas marcas no segmento de cafeterias.

2023

Seguimos quebrando nossos recordes de vendas de produtos e projetamos um crescimento expressivo para região de São Paulo superando 150 unidades.

CONHEÇA O GRUPO Z+

Em 2021, com a empresa mantendo seu crescimento mesmo após a pandemia, sentimos que era hora de dar o próximo passo na expansão do nosso negócio. Saímos em busca de um novo modelo para o portfólio da empresa e pensamos: qual produto combina mais com bolo? E a resposta estava no café.

Sendo assim, fomos em busca desse mercado que cresce exponencialmente no Brasil e adquirimos a rede Grão Espresso. Uma tradicional rede de cafeterias de São Paulo com lojas e diversos estados, que foi uma das primeiras do segmento. Ainda com essa estratégia de expandir no segmento, criamos o Vó Alzira Café, no Rio de Janeiro.

Para administrar todas essas empresas, nasceu o Grupo Z+, com o “Z” de Alzira o símbolo “+” que representa as nossas empresas.

O Grupo Z+ segue crescendo em busca de novas oportunidades de negócio e fazendo o que sabe fazer melhor: gerir redes de franquias.



VANTAGENS DE SER UM FRANQUEADO

FÁBRICA DE BOLO VÓ ALZIRA

	Lojas próprias com bolos artesanais	Franqueados de casas concorrentes	
Investimento médio	R\$ 200.000,00	R\$ 250.000,00	R\$ 130.000,00
Royalties	Sem royalties	5%	Sem royalties
Equipe de marketing dedicada	X	✓	✓
Consultoria de campo	X	✓	✓
Dimensionamento correto Consultores/Loja	X	X	✓
Garantia de qualidade e padronização	X	X	✓
Equipe de inovação	X	X	✓
Ferramenta de BI	X	X	✓
Suporte de tecnologia e informações	X	X	✓
Treinamentos e cursos com certificado	X	X	✓

PARA SER UM FRANQUEADO **FÁBRICA DE BOLO** **VÓ ALZIRA** VOCÊ SÓ PRECISA DE...



Dedicação ao negócio. O Olho do dono faz o bolo crescer, por isso procuramos franqueados operadores.



Atenção aos clientes. Acompanhar os desejos e hábitos da sua região.



Espírito empreendedor. Vontade de sempre crescer mais.



Gestão de equipe. Coordenar a loja para manter a qualidade e o bom atendimento.

*Mas e a experiência na cozinha?
Eu não tenho. Mesmo assim
posso ser um franqueado da
Fábrica de Bolo?*

Sim!

Você não precisa ter experiência na cozinha nem saber cozinhar. Nosso modelo de operação simplificado e a **fórmula mágica** faz com que todos possam fazer os bolos e ainda minimizamos os riscos da cozinha para você.



E QUAIS SÃO OS BENEFÍCIOS DESSA OPERAÇÃO SIMPLIFICADA?



Praticidade do processo

Receitas padronizadas e práticas
E quadro de funcionários reduzido.



Proteção contra variação da inflação

Valores dos insumos tabelados pela
franqueadora.



Padronização da produção

Produção segue um livro de receitas prático
que garante a qualidade dos bolo Vó Alzira.



Aderência ao delivery

Nosso modelo de negócio e embalagens são
excelentes para vendas online.



Tamanho de loja

Nosso processo permite operarmos em lojas
pequenas com baixo custo de ocupação

*Ainda tem
um monte
de vantagens.
Olha só
as principais:*

- ⦿ Operação de baixa complexidade
- ⦿ Menor investimento
- ⦿ Sem royalties **GANHA → GANHA**
- ⦿ Melhor payback
- ⦿ Suporte da franqueadora
(treinamento, marketing, sistemas e vendas)
- ⦿ Redução nas perdas
- ⦿ Produto padronizado
- ⦿ Facilidade na gestão de estoque
- ⦿ Produção simplificada
- ⦿ Proteção contra inflação
- ⦿ Embalagens próprias para delivery
- ⦿ Inovação e tecnologia

*E essas são
só algumas.
Ainda tem
muito mais.*



Nossa marca é **democrática**
em diversos níveis e bastante **diversificada**.
Atingimos públicos de **todos os gêneros**,
de diferentes **classes sociais** e, com o
crescimento do delivery, hoje nos orgulhamos
de estarmos na mesa do público **mais jovem**
ao mais idoso.

*Afinal de contas, ninguém resiste ao nosso
cheirinho de bolo que acabou de sair.*



DELIVERY

A Fábrica de Bolo Vó Alzira trabalha constantemente no desenvolvimento de canais de venda. Prova disso é toda a evolução que tivemos no sistema de delivery.

Contamos com a parceria com grandes players, como Rappi e iFood, e crescemos cada vez mais as vendas neste modelo.

2019 – **10.000** pedidos no delivery

2020 – **400.000** pedidos no delivery

2021 – **1.100.000** pedidos no delivery

2022 – **1.200.000** pedidos no delivery

DIVERSIDADE DE PRODUTOS

Oferecemos uma ampla gama de produtos para produção em loja e outros de fornecedores homologados, como salgados e bebidas, para incrementar as vendas e trazer mais opções ao cliente, sempre, com muita qualidade e sabor.



Bolos tradicionais



Bolos recheados



Bolos piscina



Bolos de festa Clássico



Bolos de festa Premium



Cupcakes



Bolos de pote



Fatias



Minicakes



Salgados pré-assados

MARGEM DO NEGÓCIO

O tamanho da sua fatia do bolo

Margem bruta a partir de **55%**

Resultado médio a partir de **18%**

Payback de 12 a 24 meses



TODO SUPORTE AO FRANQUEADO

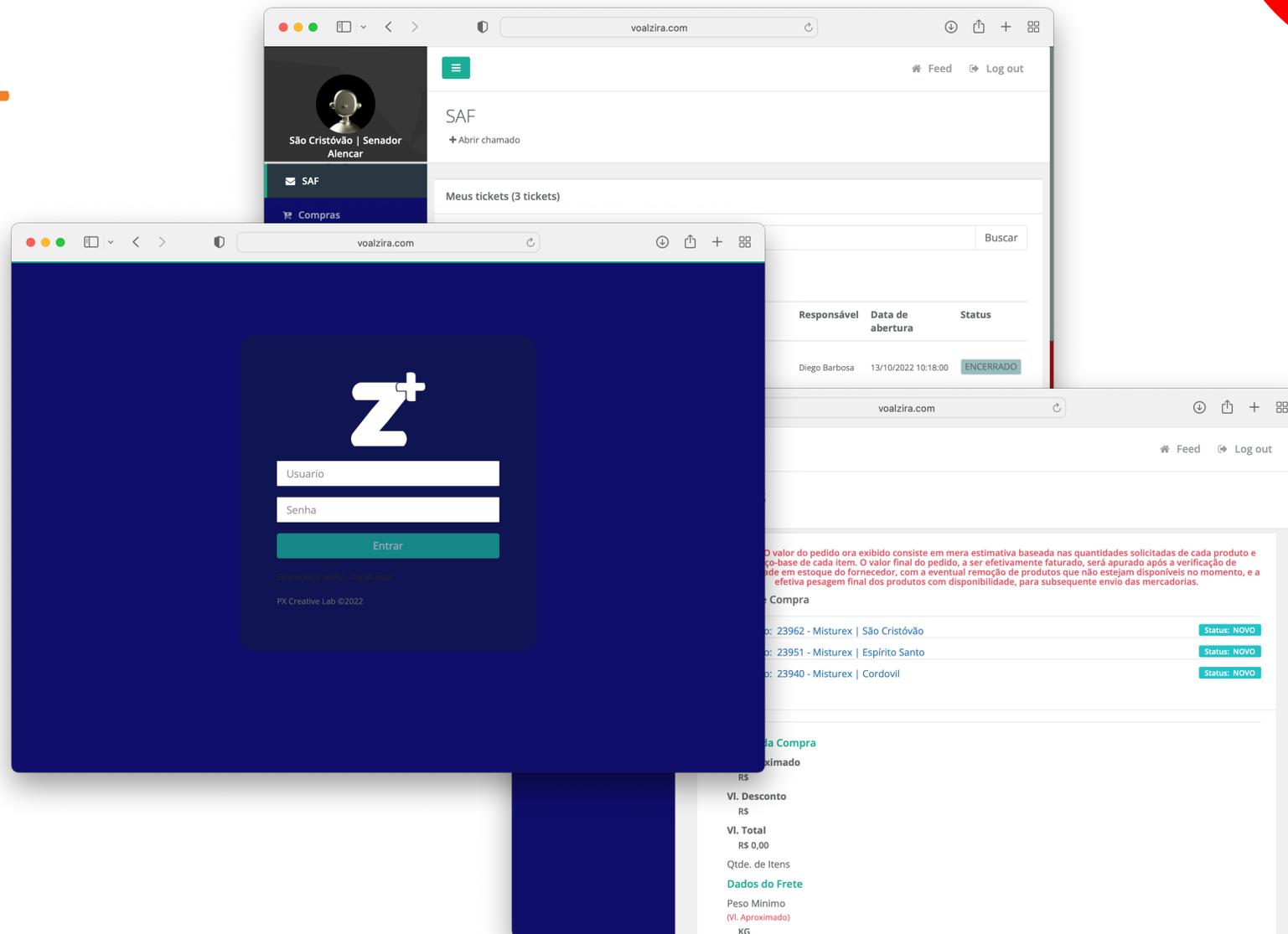
- 🌀 Consultoria de campo
- 🌀 Fornecedores homologados
- 🌀 Projeto arquitetônico
- 🌀 Ganho de escala
- 🌀 SAF – Serviço de Atendimento ao Franqueado
- 🌀 Suporte de marketing
- 🌀 Parceiros financeiros
- 🌀 Desenvolvimento de produtos
- 🌀 Manuais operacionais
- 🌀 Plataforma de BI com indicadores
- 🌀 Treinamento presencial e à distância (Uni Z+)

Tudo é pensado para o seu faturamento crescer.

PORTAL Z⁺

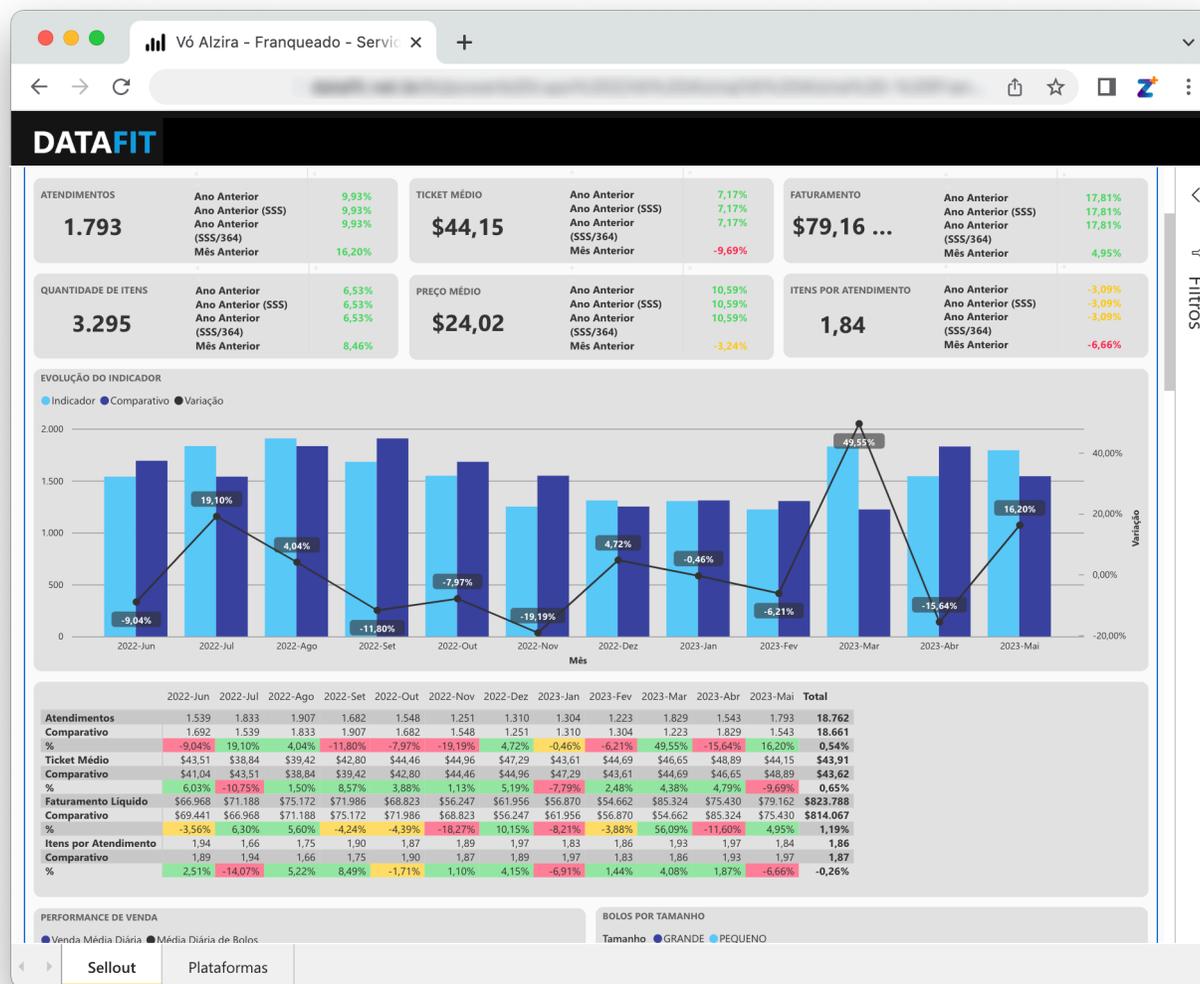
Portal para centralização do suporte, manuais, atendimento à rede e compras com fornecedores facilitando o processo operacional.

Construímos ferramentas para facilitar seu dia a dia possibilitando que você foque em suas vendas.



FERRAMENTA DE BI VÓ ALZIRA

Confirmando nosso compromisso com a inovação, desenvolvemos uma nova ferramenta de BI para nos orientar nas tomadas de decisões. Com o **BI Vó Alzira**, o franqueado tem acesso aos principais KPIs de sua loja que melhoram nossa eficiência e venda. E o melhor de tudo é que você não precisa instalar nada, pode acessar diretamente de qualquer computador, celular ou tablet e não tem custo adicional.



MARKETING

Uma equipe **100% dedicada** à curadoria e disseminação da marca **Fábrica de Bolo Vó Alzira**. Nosso setor de marketing está pronto para promover ações que geram venda, eventos, branding, e, claro, **suporte ao franqueado**. Auxiliamos no planejamento e desenvolvimento de estratégias, recentemente trouxemos uma nova agência especializada no setor de *foodservice* para nos atender e trabalhamos constantemente em evolução e melhorias, sempre atentos aos movimentos de mercado.



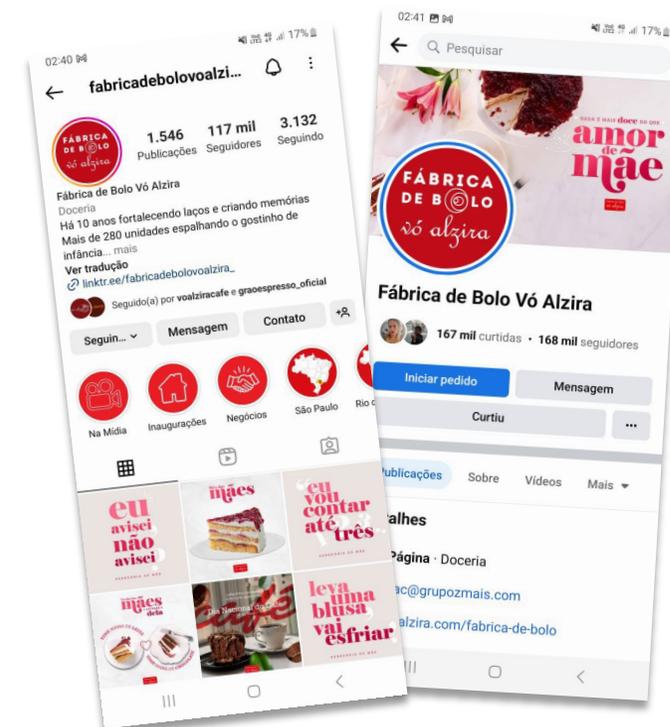
Redes bem trabalhadas são redes engajadas



117
Mil seguidores



168
Mil seguidores



ASSESSORIA DE IMPRENSA

Através do nosso trabalho com assessoria de imprensa, estamos presentes nos maiores veículos de comunicação fortalecendo nossa marca.

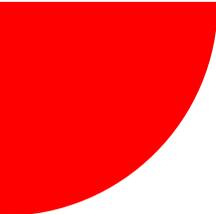


Entrevista com Alexandre Martins, co-fundador da Fábrica de Bolo Vó Alzira, concedida ao Jornal Nacional – 02/06/2022

Clique aqui e veja a matéria completa



Aparição no Instagram da Revista Quem – 02/2023



CONHEÇA AGORA NOSSOS MODELOS DE NEGÓCIO

OPORTUNIDADES DE NEGÓCIO

Nossos consultores irão lhe auxiliar na escolha do melhor ponto.



Unidade de rua



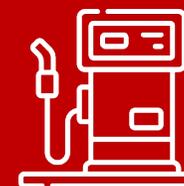
Unidade em Shopping



Unidade em Hipermercado



Unidade em terminal rodoviário



Unidade em posto de combustível



Unidade centro e galeria comercial

VEJA EM DETALHES SEU INVESTIMENTO



HIPER / MALL

Taxa de Franquia	R\$ 65.000,00
Projeto	R\$ 12.500,00
Comunicação Visual	R\$ 6.500,00
Equipamentos	R\$ 35.225,00
Mobiliário	R\$ 24.000,00
Informática	R\$ 5.500,00
Utensílio	R\$ 13.000,00
TOTAL	R\$ 161.725,00
Desconto	R\$ 20.000,00
Bonificação	R\$ 45.000,00
TOTAL	R\$ 96.725,00

VEJA EM DETALHES SEU INVESTIMENTO



COMPACT

Taxa de Franquia	R\$ 65.000,00
Projeto	R\$ 3.500,00
Comunicação Visual	R\$ 6.300,00
Equipamentos	R\$ 30.225,00
Mobiliário	R\$ 24.000,00
Informática	R\$ 5.500,00
Utensílio	R\$ 12.700,00
TOTAL	R\$ 147.225,00
Desconto	R\$ 20.000,00
Bonificação	R\$ 45.000,00
TOTAL	R\$ 82.225,00

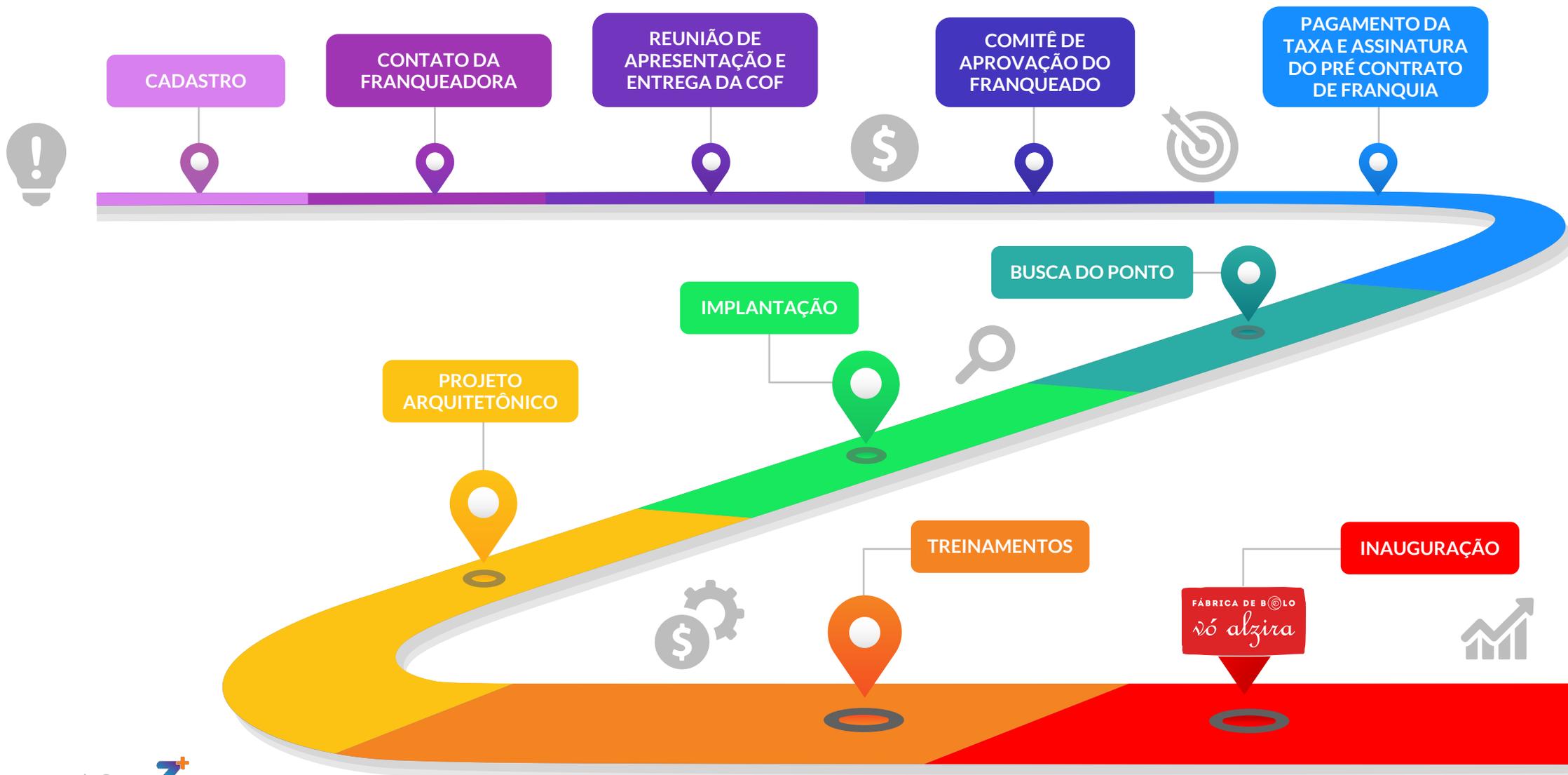
SUPOORTE À IMPLANTAÇÃO

*Abrir uma loja
nunca foi tão fácil*

*Estaremos com você desde o início
dando todo o suporte.*

- Indicação de fornecedores homologados
- Acompanhamento de processos
- Projeto arquitetônico
- Transferência de know-how

DEZ PASSOS PARA SER UM FRANQUEADO



**Quer uma fatia desse
mercado promissor
com o menor
investimento?**

**NÃO PERCA ESSA
CHANCE E SEJA
UM FRANQUEADO**

FÁBRICA DE B@LO

vó alzira

Mais informações:

 (11) 2385-8106

sejaumfranqueadovoalzira.com

*“Antes eu achava
que podia ir
longe, mas juntos
tenho certeza que
podemos voar.”*

Alzira Ramos
Fundadora

